



Innovation
Broker
Network

IBN è un marchio registrato di Link S.r.l.

CODICE DI RESPONSABILITÀ ETICA E COMMERCIALE

Padova, lì ___/___/_____

INTRODUZIONE

"IBN - Innovation Broker Network", marchio di LINK SRL, è una rete di professionisti ed organizzazioni professionali indipendenti (di seguito "IBN") che si pone la seguente mission: "promuovere la diffusione dell'innovazione e dello sviluppo tecnologico nelle attività aziendali o comunque organizzate, proponendo una gamma completa di "Servizi all'innovazione" attraverso propri partner denominati Innovation Broker Network";

IBN ha adottato il presente codice di responsabilità etica e commerciale (di seguito "Codice") per fornire a dirigenti, dipendenti, funzionari, partner e procacciatori (di seguito "tutti i soggetti") di LINK SRL (di seguito "Società") una guida di supporto ai loro sforzi di soddisfare e proteggere gli elevati standard di condotta nell'espletamento delle attività commerciali e di altre attività. Questo Codice sarà disponibile nell'intranet e Internet della società. Gli aggiornamenti al presente Codice verranno apportati alla versione elettronica. Si consiglia di controllare sempre la versione elettronica per gli aggiornamenti più recenti. Copie cartacee del Codice saranno rese disponibili presso il reparto Risorse umane di ciascuna sede. Il presente codice è destinato a fornire una guida generale per tutti i soggetti interessati. Ove sussistano differenze tra questo Codice e qualsiasi policy, regolamento, normativa o policy della società, pubblicata localmente, dovrà essere ritenuto pertinente il requisito contenente lo standard di condotta etica più elevato. IBN si riserva il diritto di aggiornare o modificare altrimenti il presente Codice di responsabilità etica e commerciale in qualsiasi momento a cura del Consiglio di amministrazione.

DECISIONI SULL'ETICA

IBN riconosce il fatto che tutti i soggetti si trovano ad affrontare questioni etiche nello svolgimento delle loro attività. Questo Codice è destinato ad assistere le persone nell'affrontare e risolvere tali questioni. Nell'affrontare decisioni commerciali che rivelano implicazioni etiche, queste sono alcune domande da chiedersi per stabilire se si sta operando in modo appropriato:

1. Sto aderendo ai valori di spirito e globali, nonché alla lettera, di qualsiasi legge o policy IBN vigente?
2. Desidererei vedere le mie azioni riportate in prima pagina sui giornali?
3. Cosa penserebbero la mia famiglia, gli amici o i vicini delle mie azioni?



4. Direi ai miei figli di agire in tal senso?

5. Mi sentirei a mio agio nel testimoniare sulla mia decisione sotto giuramento?

6. Ci saranno conseguenze negative dirette o indirette per IBN?

7. Mi sentirei a mio agio nell'espone la mia decisione a un meeting di tutti i dipendenti?

Nel caso di dubbi su come comportarsi, è opportuno fermarsi e chiedere assistenza. Parlare con un supervisore o, se lo si preferisce, comunicare con uno dei punti di contatto elencati nel presente Codice.

1) PUNTI DI CONTATTO PER DOMANDE, DUBBI O EVENTUALI VIOLAZIONI

Il supervisore è generalmente la prima persona da contattare se si hanno domande inerenti al presente Codice o se si hanno eventuali problemi relativi al Codice o a possibili violazioni. Se si è maggiormente a proprio agio nel discutere la questione con una persona diversa dal proprio supervisore, è possibile avvalersi dei seguenti punti di contatto:

- Il reparto Risorse Umane della propria sede
- La direzione della società

IBN promuove una policy di accesso libero e aperto e incoraggia i soggetti interni alla rete a contattare qualsiasi funzionario o membro del gruppo dirigenziale con potenziali dubbi. Se non si è a proprio agio con nessuno dei punti di contatto suindicati, è disponibile la linea telefonica "Compliance Hotline". Una segnalazione ricevuta è totalmente riservata ed è gestita da terzi indipendenti da funzionari o dipendenti della società. Le informazioni di contatto inerenti alle risorse suindicate si trovano alla sezione "Contatti codice etico IBN" sul retro del presente Codice.

2) SEGNALAZIONE DI VIOLAZIONI

Come indicato in precedenza, "tutti i soggetti" dispongono di molteplici opzioni per la ricerca di consigli sulla conformità o sulla piena corrispondenza dei loro obblighi a segnalare eventuali condotte non corrette. Il consiglio sulla conformità viene fornito prontamente a fronte di una richiesta. È garantito che le segnalazioni di possibile condotta non corretta verranno seguite e che verranno intraprese le azioni appropriate. Chiunque chieda consigli, sollevi un dubbio o segnali un comportamento non corretto segue le direttive del presente Codice. I soggetti che cercano una guida etica o che segnalano dubbi concernenti il rispetto etico o violazioni del presente Codice sono protetti da qualsiasi forma di ritorsione. L'utilizzo del



sito o della hotline consente alla persona di segnalare sospette violazioni relative al Codice di IBN in forma del tutto anonima.

3) VIOLAZIONI DEL CODICE

Le persone che vengono trovate a violare il presente Codice saranno soggette ad azioni disciplinari, che possono giungere fino alla cessazione del rapporto. Nel caso in cui la condotta implichi possibili violazioni della legge, coloro che sono coinvolti possono inoltre essere denunciati alle autorità competenti per l'eventuale incriminazione. Inoltre, non sarà tollerata alcuna ritorsione nei confronti di chiunque effettui una segnalazione in buona fede di condotta erronea. IBN intraprenderà l'appropriata azione disciplinare, comprese la cessazione del rapporto e la denuncia per una possibile incriminazione nei confronti di individui che effettuino qualsiasi azione di ritorsione. Se si sospetta di essere soggetti a ritorsione o che qualcuno di propria conoscenza sia soggetto a ritorsione per la segnalazione di eventuali condotte erronee, contattare immediatamente la direzione della società.

4) DEROGHE

Solo il Consiglio di amministrazione della società può apportare deroghe su qualsiasi clausola del Codice per determinati soggetti individuati. Qualsiasi deroga verrà immediatamente divulgata ai sensi della legge in vigore. Nessuna deroga sarà effettiva se non registrata nelle minute del Consiglio di amministrazione.

5) CONDOTTA DEI PROFESSIONISTI E LE ORGANIZZAZIONI PROFESSIONALI INDIPENDENTI

La forza e il carattere della relazione con i professionisti e le organizzazioni professionali aderenti alla rete sono di straordinaria importanza. IBN si impegna a trattare tutti in modo etico, a fornire loro un ambiente di lavoro sicuro e a compensarli equamente per il loro contributo. In cambio, IBN si aspetta che tutti i soggetti contribuiscano al meglio e concentrino tutta la loro energia e attenzione sulle loro singole responsabilità di lavoro.

6) E-MAIL E INTERNET

I sistemi di e-mail e la connessione a Internet di IBN sono destinati principalmente all'uso per scopi commerciali di IBN. I soggetti non devono abusare dei sistemi di e-mail o connessione a Internet di IBN per scopi personali. I sistemi di e-mail non sono completamente sicuri e sono suscettibili a intercettazione. Diversamente dalle conversazioni parlate, l'e-mail crea una registrazione permanente. Qualsiasi e-mail che si invia può essere stampata dal destinatario o inoltrata dal mittente ad altri e sarà probabilmente conservata nei computer della società per un consistente periodo di tempo. Applicare la stessa cura, precauzione ed etichetta nell'invio di un messaggio e-mail che si avrebbe in qualsiasi comunicazione commerciale scritta. I soggetti devono impiegare buon senso e buon giudizio su ciò che è appropriato rispetto a ciò che non lo è nel contenuto del messaggio e-mail. Accertarsi che l'e-mail di IBN sia



professionale e appropriata alle circostanze. Tutte le forme di comunicazione devono riflettere gli aspetti positivi e favorevoli non solo del singolo dipendente ma anche di IBN nel suo insieme. IBN non tollererà alcun tipo di e-mail ingiuriose, oscene od offensive o profane o l'utilizzo dell'accesso Internet per lo scaricamento di qualsiasi dato che sia non professionale, infiammatorio o inappropriato all'uso commerciale. Tenere presente che ciò che personalmente si può ritenere non offensivo può risultare in effetti offensivo per qualcun altro. Le registrazioni delle e-mail e dell'accesso a Internet sono soggetti alla divulgazione agli organi di legge o a funzionari governativi o a terzi attraverso citazioni o processi legali. Di conseguenza, è necessario accertarsi sempre con cura che le informazioni incluse nelle e-mail e nei messaggi Internet siano conformi al presente Codice. Tutte le registrazioni delle e-mail e Internet o le comunicazioni che hanno origine o risiedono nei sistemi di comunicazione elettronica di IBN sono considerati registrazioni della società. In determinate circostanze, IBN può avere la necessità di esaminare e, quindi si riserva il diritto di leggere, visualizzare e copiare le comunicazioni e-mail e controllare le attività Internet. Le password e gli accessi ai computer interni, alla rete aziendale, alle piattaforme di IBN non possono essere condivisi con terzi.

7) ATTIVITÀ ANTITRUST

Il sistema delle libere imprese si basa sulla proposizione che la concorrenza libera e aperta è il miglior modo per assicurare la fornitura di beni e servizi a prezzi ragionevoli. Le leggi antitrust dell'Unione Europea (UE) dove IBN ha attività commerciali sono destinate a proteggere e a promuovere la concorrenza energica e onesta. A prescindere dalla propria posizione, è necessario aderire strettamente alle leggi antitrust UE e a tutte le leggi che governano la concorrenza in qualsiasi paese in cui IBN ha attività commerciali. La violazione delle leggi antitrust può determinare gravi sanzioni civili e penali, compreso l'arresto delle persone e la società può essere soggetta a sanzioni e danni economici. I presenti accordi, disposizioni o patti con i concorrenti, sia orali che per iscritto, non devono verificarsi:

- Accordi per fissare i prezzi o boicottare specifici fornitori o clienti,
- Accordi per assegnare prodotti, territori o mercati,
- Accordi per lo scambio di informazioni sensibili sulla concorrenza, in particolare sui prezzi,
- Accordi che limitano la produzione o la vendita di prodotti,
- Accordi vincolanti, intese reciproche, pratiche commerciali disoneste e altre questioni di rilevanza concorrenziale,

I contatti con i concorrenti sono delicati e rischiosi, poiché i tribunali possono dedurre un accordo o collusione da essi quando seguiti da azione o comportamento comune.

Nei contatti con i concorrenti, non si deve discutere di:



- Prezzi
- Ribassi o sconti commerciali
- Costi
- Concorrenza
- Piano o studi di marketing
- Capacità e piani di produzione
- Qualsiasi altra informazione riservata

Nei paesi dell'Unione Europea e in molte altre giurisdizioni, le cospirazioni tra i concorrenti per fissare i prezzi o per violare altrimenti le leggi antitrust può causare notevoli danni alle società e comportare possibili incriminazioni a carico delle persone. Per un comportamento sicuro evitare di discutere di prezzi con un concorrente. Se il concorrente cerca di affrontare discorsi sui prezzi o su altre pratiche concorrenziali, cambiare argomento o porre garbatamente termine alla conversazione. Se si hanno domande inerenti alle comunicazioni con un concorrente, contattare il direttore esecutivo, il direttore finanziario. Inoltre, non implicare che le vendite o gli acquisti della società possano basarsi su cose diverse da qualità, eccellenza tecnica, prezzo, consegna, rispetto dei programmi, adeguatezza dei prodotti o servizi, mantenimento di adeguate fonti di fornitura o considerazioni simili. È opportuno ottenere assistenza da uno dei punti di contatto appropriati concernenti qualsiasi condotta o pratica che si sospetta possa implicare le leggi antitrust.

8) CONFLITTI DI INTERESSE

Per garantire l'integrità in una relazione professionale, tutti i partecipanti devono lavorare insieme per il bene comune, evitando di prendere decisioni basate su interessi personali. Tutti noi abbiamo la responsabilità di condurre i nostri affari, privati e professionali, in modo tale da evitare situazioni e relazioni che possono determinare un conflitto di interessi, effettivo, potenziale o anche solo apparente, a meno che la situazione o relazione non sia stata presentata e approvata per iscritto dalla direzione della società. Se si agisce, o si dà l'impressione di agire, per scopi personali o nell'interesse di un concorrente di IBN, si perde la fiducia di clienti, consumatori e business partner, danneggiando la reputazione della società. In generale, si verifica un conflitto di interessi quando gli interessi, economici o personali, di un soggetto interno alla rete differiscono, o potrebbero differire, dalle responsabilità di quest'ultimo verso IBN o dagli interessi di IBN. In alcuni casi anche le attività del coniuge, del convivente o di un familiare diretto possono determinare un conflitto di interessi. In altre parole, si crea un conflitto di interessi ogni volta che



un'attività, un'associazione o una relazione può interferire con la capacità del soggetto di prendere decisioni indipendenti nel migliore interesse di IBN.

9) RESPONSABILITÀ VERSO LE OPPORTUNITÀ COMMERCIALI DI IBN

Si è responsabili di anticipare gli interessi commerciali di IBN quando si presenta tale opportunità. Non è permesso:

- Utilizzare proprietà, informazioni o la propria posizione presso IBN per guadagno personale.
- Trarre vantaggio personale o indirizzare verso altri qualsiasi opportunità o idea commerciale in cui si trova IBN o in cui IBN possa essere potenzialmente interessata o che viene scoperta attraverso l'uso della propria posizione in IBN o proprietà o informazione di IBN.
- Entrare in concorrenza con IBN in qualsiasi modo.

10) RISORSE DELLA SOCIETÀ

Proteggere i beni della società come se fossero i propri. L'utilizzo efficace delle risorse societarie è un fattore critico per il benessere di IBN. Tali risorse comprendono spese di viaggio societarie, computer, telefoni, accesso a Internet, sistemi di riproduzione e facsimile. La società mantiene tali risorse e tecnologie per legittime attività commerciali e per supportare un clima professionale e positivo. Si è personalmente responsabili dei beni societari posto sotto il proprio controllo e si è tenuti a utilizzare sempre tali risorse e tecnologie in modo responsabile e professionale.

- Esercitare un buon giudizio commerciale in relazione alle spese durante i viaggi.
- L'utilizzo delle tecnologie e proprietà fornite da IBN per chiamate, e-mail o altre comunicazioni di carattere personale deve essere effettuato occasionalmente.
- Non è mai consentito utilizzare i beni della società per visualizzare, trasmettere o memorizzare materiali inappropriati.
- Si è responsabili per la protezione di tali risorse da danni, distruzione, virus, alterazioni, furto, manipolazioni fraudolenti e accessi, divulgazioni o utilizzi non autorizzati



Innovation
Broker
Network

IBN è un marchio registrato di Link S.r.l.

11) INFORMAZIONI RISERVATE E PROPRIETÀ INTELLETTUALI

Il successo di IBN dipende dalla protezione delle informazioni riservate e delle proprietà intellettuali. Le informazioni riservate e le proprietà intellettuali comprendono qualsiasi informazione che fornisce a IBN un margine competitivo nel mercato o che possono danneggiare le attività commerciali o il personale di IBN se divulgate pubblicamente, quali invenzioni, ricerche e dati tecnici, formule, scoperte, progetti, miglioramenti, idee, direttive di produzione, programmi di computer, marchi di fabbrica, brevetti, copyright, informazioni finanziarie e di prezzi non pubblicate, altre informazioni riservate e tutta la documentazione relativa. Le informazioni riservate comprendono inoltre database dei clienti, delle vendite, di marketing e altri database societari, piani di marketing, dati del personale, proposte commerciali e strategie. Occorre considerare tutte le informazioni ottenute attraverso il lavoro presso IBN come informazioni riservate di IBN. Se si ha accesso alle informazioni riservate o alle proprietà intellettuali della società, si è obbligati a proteggere e a preservarle e ad agire con responsabilità con le informazioni sensibili di concorrenti, clienti, fornitori, appaltatori e altri partner commerciali, nonché di ex dipendenti e concorrenti. È possibile che ai dipendenti, ai fornitori o ai terzisti della società venga richiesto di firmare contratti riguardanti l'utilizzo delle informazioni riservate e della proprietà intellettuale della società. Alla cessazione del rapporto con IBN è vietato copiare o conservare documenti o altri materiali che contengono informazioni riservate. Gli ex collaboratori sono comunque tenuti a proteggere la riservatezza delle informazioni acquisite durante il proprio rapporto con IBN. Sono considerati proprietà della società i prodotti, i miglioramenti e le idee per i prodotti o i miglioramenti sviluppati durante il rapporto con IBN e in qualsiasi modo correlati a prodotti progettati, realizzati o commercializzati dalla società, oppure a prodotti presi in considerazione per la realizzazione o la commercializzazione da parte di IBN.

12) RESPONSABILITÀ RECIPROCA

Si ha la reciproca responsabilità gli uni nei confronti degli altri di segnalare qualsiasi azione o attività che possa essere vista come illegale o non etica o che potrebbe violare qualsiasi clausola del presente Codice. Anche se non si è direttamente coinvolti, si è responsabili della segnalazione di qualsiasi condotta che potrebbe costituire violazione del presente Codice.

13) SALUTE E SICUREZZA

La società opera per fornire un ambiente di lavoro confortevole e sicuro. Ciascuna persona deve prestare la massima attenzione alla prevenzione dei pericoli onde evitare incidenti e lesioni personali. Si è responsabili di osservare tutte le norme di sicurezza e salute e le pratiche pertinenti al proprio lavoro. Si ha inoltre la responsabilità di prendere tutte le precauzioni necessarie a proteggere sé stessi e i propri collaboratori,



Innovation
Broker
Network

IBN è un marchio registrato di Link S.r.l.

incluso l'abbigliamento appropriato e l'immediata segnalazione di incidenti, lesioni personali e pratiche non sicure.

14) ALCOL E DROGA

La società ha la responsabilità di fornire un ambiente di lavoro sicuro e rafforza il suo impegno vietando ai dipendenti l'uso, il possesso, la distribuzione di sostanze illegali o di alcol o di essere sotto l'influenza di tali sostanze o di alcol durante l'espletamento della propria attività lavorativa presso IBN. Inoltre, l'alcol non è ammesso nei locali di IBN. IBN ha l'obbligo di trattare con i problemi di droga e alcol in conformità delle leggi vigenti a tal riguardo.

15) PRIVACY DELLE INFORMAZIONI

L'intento di IBN è di creare un ambiente di confidenza e fiducia. È policy di IBN acquisire e conservare solo informazioni precise, reali e relative all'attività dei dipendenti necessarie all'efficace espletamento dell'attività commerciale di IBN o richieste dalla legge nell'ambito giuridico in cui IBN opera. È intento di IBN mantenere tali informazioni riservate e rilasciarle solo alle persone autorizzate che ne hanno chiara esigenza o se richiesto dalla legge. Le informazioni inerenti ai clienti e ai consumatori consentono di meglio comprenderne e soddisfare le loro esigenze. IBN informa clienti e consumatori sull'utilizzo delle informazioni fornite, incluso il modo in cui tali informazioni vengono raccolte, come vengono utilizzate e le scelte che essi hanno per un ulteriore utilizzo delle informazioni.

16) RESPONSABILITÀ PER LA QUALITÀ DI PRODOTTO

Il successo di IBN dipende dalla fiducia e dalla soddisfazione del cliente. L'impegno di IBN nei confronti della qualità, del valore e della sicurezza è essenziale per la continua crescita e il continuo successo. IBN è impegnata a fornire prodotti che offrono valore ai clienti e a mantenere la fiducia dei clienti nei suoi prodotti in base a qualità, prestazioni.

17) VENDITE, MARKETING E PUBBLICITÀ

Il successo di IBN nel mercato si basa sul valore offerto dai suoi prodotti ai consumatori, nonché sulla veridicità e precisione delle presentazioni di vendita dei prodotti e della pubblicità. IBN non utilizza pubblicità falsa o ingannevole per promuovere i suoi prodotti e non fornisce assicurazioni non veritiere



sulle sue prestazioni. La pubblicità, le confezioni, i materiali promozionali e qualsiasi dichiarazione o descrizione verbale o scritta dei prodotti IBN devono essere precisi e veritieri. Dichiarazioni che confrontano in modo favorevole i prodotti IBN rispetto a quelli della concorrenza devono essere veritiere e comprovate. Messaggi deliberatamente fuorvianti, omissioni di fatti importanti o false dichiarazioni sui prodotti della concorrenza non sono accettabili.

18) RESPONSABILITÀ NEI CONFRONTI DEI PARTNER COMMERCIALI, APPALTATORI E FORNITORI

Le relazioni con gli appaltatori e i fornitori devono essere mantenute in una maniera coerente con le leggi in vigore, nonché con le buone pratiche commerciali. IBN è impegnata a cercare robuste, reciprocamente soddisfacenti relazioni commerciali con società e singoli che possano migliorare la qualità dei prodotti. IBN incoraggia la concorrenza leale tra fornitori ed altri venditori e tratta ciascuna società o singolo con lealtà, integrità e senza alcuna discriminazione. La selezione di subappaltatori, fornitori e produttori deve essere effettuata sulla base di criteri obiettivi, tra cui la qualità, l'eccellenza tecnica, il prezzo, la consegna, l'aderenza ai programmi, l'adeguatezza dei prodotti e dei servizi, il mantenimento di adeguate fonti di approvvigionamento e le policy e procedure di acquisto di IBN. I singoli che sono coinvolti nelle proposte, nella preparazione di offerte o negoziazioni di contratti devono essere certi che tutte le dichiarazioni, comunicazioni e rappresentazioni siano accurate e veritiere. Si devono sempre impiegare gli standard etici più elevati nelle pratiche di business relativi alla selezione della fonte, la negoziazione, la determinazione della vincita del contratto, l'amministrazione di tutte le attività e prestazioni di acquisto in conformità con le specifiche, i requisiti e le clausole dei contratti.

19) OMAGGI E INTRATTENIMENTO

Per mantenere la fiducia nelle relazioni commerciali di IBN, si deve sempre agire con la massima integrità. L'offerta e l'accettazione di omaggi inappropriati può minare le relazioni commerciali, danneggiare la reputazione di IBN e porre la società in situazioni legali estremamente negative. Si ha la responsabilità di accertarsi che tutte le decisioni relative all'acquisto di materiali, forniture e servizi vengano effettuate sulla base del prezzo competitivo, sulla qualità e le prestazioni e in un modo che preservi l'integrità di IBN. L'offerta o l'accettazione di oggetti di valore è inappropriato se questo può essere interpretato come sforzo per influenzare una relazione commerciale o una decisione. La differenza tra omaggio e bustarella è una questione d'intenti. Non è ammissibile accettare o richiedere qualsiasi forma di tangente o bustarella. Una bustarella o tangente comprende un elemento o un favore fornito allo scopo di ottenere in modo inappropriato un trattamento di favore o la ricerca di un vantaggio competitivo. In determinate situazioni o in certe occasioni, piccoli omaggi di valore nominale possono essere presentati dai dipendenti IBN a fornitori, clienti o clienti potenziali, come articoli di pubblicità speciali che riportano il logo, biglietti per



Innovation
Broker
Network

IBN è un marchio registrato di Link S.r.l.

eventi sportivi locali, eventi culturali, rinfreschi o cene al ristorante. Gli standard che governano l'accettazione di omaggi dai fornitori o dai loro agenti rispecchiano quelli relativi all'offerta di omaggi da parte di IBN ai clienti e ai clienti potenziali, in quanto l'accettazione di un omaggio significativo potrebbe essere ritenuto come influenzare impropriamente la selezione di un fonditore o l'assegnazione di un contratto. Non è necessario offrire omaggi per poter instaurare una relazione commerciale con IBN. Gli omaggi di valore nominale possono essere accettati su base non frequente, ad esempio durante le feste natalizie, come ragionevole gesto di cortesia commerciale. Intrattenimento routinario da parte dei fornitori relativo alle attività commerciali - quali i pranzi di lavoro, intrattenimento, ricreazione, uscite sportive o eventi culturali - è accettabile; in ogni caso, è necessario ottenere l'approvazione del proprio supervisore. Gli omaggi non devono essere accettati da fornitori o potenziali fornitori durante o in relazione alle negoziazioni di contratto. L'accettazione di denaro contante o equivalente - compresi assegni, ordini monetari, voucher, certificati di dono, prestiti, azioni od opzioni di titoli - non è accettabile. Se si ricevono omaggi o favori, si deve immediatamente avvisare il proprio supervisore o altro punto di contatto. In alcune circostanze, potrebbe essere richiesto di restituire l'omaggio con una lettera che spiega la policy di IBN o, se si tratta di un omaggio deperibile o difficile da restituire, potrebbe essere richiesto di distribuirlo ai colleghi o donarlo in beneficenza, con una lettera di spiegazione al donatore. I dipendenti che operano in determinati paesi spesso apprendono usi che implicano lo scambio di doni o il pagamento di determinate tariffe. È policy di IBN essere conforme con tutte le leggi su tali argomenti. Questa legge limita i pagamenti a funzionari di governi esteri, partiti politici e candidati d'ufficio. In definitiva, è necessario esercitare un giudizio commerciale prudente nel decidere quali situazioni siano inaccettabili. Nel caso sussistano eventuali dubbi sull'accettabilità di qualsiasi omaggio o attività di intrattenimento, consultare il proprio supervisore o altro punto di contatto. Ulteriore assistenza in relazione agli omaggi e all'intrattenimento può essere trovata nella policy dei viaggi e delle spese della società.

20) RICHIESTE DI INFORMAZIONI DEI MEZZI DI INFORMAZIONE

Fornire informazioni chiare e precise ai mezzi di informazione e al pubblico generale mantiene l'integrità di IBN nelle sue relazioni con il pubblico. Le richieste di informazioni finanziarie e commerciali inerenti IBN da parte dei media, della stampa, della comunità finanziaria o del pubblico devono essere inviate per iscritto alla direzione per essere esaminate e approvate. È essenziale che non si risponda ad alcuna richiesta o contatto perché qualsiasi risposta imprecisa, persino il rifiuto o la divulgazione di informazioni, potrebbe determinare pubblicità negativa e altrimenti influenzare seriamente la posizione legale di IBN. Le richieste di interviste in relazione a IBN o alle sue attività o la pubblicazione di qualsiasi comunicato stampa, devono essere esaminate e approvate anticipatamente dal direttore finanziario.



Innovation
Broker
Network

IBN è un marchio registrato di Link S.r.l.

21) ATTIVITÀ PUBBLICHE

IBN è impegnata a comprendere le esigenze particolari delle comunità in cui essa opera ed è orgogliosa del suo contributo allo sviluppo economico e sociale di tali località. IBN incoraggia i dipendenti e collaboratori ad essere attivamente coinvolti nella vita delle comunità in cui IBN opera. Dipendenti e collaboratori di IBN sono liberi di:

- Supportare comunità, organizzazioni benefiche, religiose o politiche
- Supportare cause di loro scelta
- Approvare un evento, prodotto o servizio
- Fornire testimonianze

Non si deve utilizzare il proprio titolo di lavoro o affiliazione in connessione a tale supporto, approvazione o testimonianza senza l'approvazione del direttore operativo o del direttore finanziario. Si deve inoltre rendere chiaro che le proprie visioni e azioni non necessariamente rappresentano quelle di IBN. Se si è autori di un articolo o di altra pubblicazione e si intende essere identificati come dipendenti/collaboratori di IBN, è necessario inviare una copia scritta dell'articolo o della pubblicazione per l'esame e l'approvazione da parte del direttore operativo o del direttore finanziario. Nessun dipendente/collaboratore di IBN può spingere un altro dipendente a esprimere un punto di vista contrario alle sue credenze o a contribuire o supportare una causa politica, religiosa o benefica.

CONTATTI CODICE ETICO

Indirizzo sede generale:

LINK SRL
P.ZZA MODIN N. 12
35129 PADOVA
Telefono: 049-8931221
Compliance Hotline : 800-974297
mail: amministrazione@linkinnovazione.com